Wir suchen Verstärkung:

SALES TRAINEE

(m/w/d) VZ – ab Januar 2020

Echobot ist der führende Anbieter von Cloud Software für Sales & Marketing Intelligence im deutschsprachigen Raum. Neben dem IT-Know-How hat sich bei Echobot eine weitere Kernkompetenz im Unternehmen entwickelt: der Vertrieb! Im Rahmen unseres 12-monatigen Trainee-Programms durchläufst Du eine fundierte, praxisnahe Ausbildung zum Vertriebsprofi und übernimmst ab dem ersten Tag Verantwortung für Deine eigenen Umsätze. Dabei wird Dich ein Inhouse-Trainer und Coach unterstützen und Dich bei Deiner Erfolgsgeschichte fördern und fordern.

WAS ERWARTET DICH:

- Du erlernst das Handwerkszeug für eine erfolgreiche Karriere im B2B Vertrieb
- Du betreust den kompletten Vertriebsprozess – vom Erstkontakt bis zum Vertragsabschluss
- Du berätst Unternehmen ganzheitlich, um deren Marketing- und Vertriebsprozesse zu optimieren
- Du bist unter anderem für die Analyse, Planung und Erschließung neuer Zielgruppen verantwortlich
- Du arbeitest mit den modernsten Tools, um Deine persönlichen Vertriebsprozesse effizient zu gestalten

WAS WIR DIR BIETEN:

- Regelmäßige Side-by-Side Coachings durch einen Vollzeit Inhouse-Coach
- Erstklassige Fachliteratur und Online-Seminare, um Dich zum Akquise-Profi zu entwickeln
- Mittelfristig die Möglichkeit zur Entwicklung in eine Führungs- oder Expertenposition
- Möglichkeit Verantwortung zu übernehmen, eigene Wege zu gehen und Ideen aktiv einzubringen
- Familiäres Arbeitsumfeld: Kein Dresscode, Duz-Kultur, Teamevents und ein umfangreiches Bonus-Programm

WAS DU MITBRINGEN SOLLTEST:

- Du hast eine Leidenschaft für Vertrieb und möchtest das nötige Handwerkszeug aus der Praxis lernen
- Du hast ein abgeschlossenes Hochschulstudium oder eine vergleichbare Ausbildung
- Du bringst ein hohes Maß an Neugier, Ausdauer, Zielstrebigkeit, Selbstorganisation und Durchsetzungsstärke mit
- Du hast ein ausgeprägtes Kommunikationstalent und kannst Dich empathisch auf Dein Gegenüber einstellen
- Du bist ein echter Teamplayer und möchtest gemeinsam mit uns wachsen

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung per E-Mail unter Angabe der **Referenz TS-2019-KAN** an:

BEWERBUNGEN@ECHOBOT.DE

Bei Fragen ist **Lena Krebs** gerne für Dich erreichbar:

+49 (721) 754 005 14