



Gemeinsam die Zukunft gestalten

Sie suchen die Herausforderung in einem innovativen, konzernunabhängigen, weltweit tätigen Unternehmen?

Als Spezialmaschinenhersteller für die pharmazeutische Primärverpackung von flüssigen Arzneimitteln entwickeln, produzieren und vertreiben wir kundenspezifische Lösungen zum Waschen, Sterilisieren, Füllen, Verschließen und Etikettieren von Ampullen, Flaschen und Einmalspritzen.

Wir verstärken unser Team und suchen dich am Standort Wehr oder im Home Office als International Area Sales Manager (m/w/d)

Wir bieten:

- Einen zukunftssicheren Arbeitsplatz in einem stetig wachsenden Unternehmen.
- Kurze Entscheidungswege und flache Hierarchien.
- Eigenverantwortliches Arbeiten im Team mit Raum und Offenheit für neue Ideen.
- Eine interessante und abwechslungsreiche Tätigkeit am Standort Wehr und mobilem Arbeiten.
- Die Möglichkeit zur selbstständigen Arbeitsplanung und aktiven Gestaltung Deines Vertriebsbereiches.
- Eine überdurchschnittliche Vergütung.
- Flexible Arbeitszeiten.
- Unterstützung beim Aufbau der privaten Rentenabsicherung.
- Leben und Arbeiten in einer Region mit hohem Freizeitwert.

Sie bringen mit:

- Erfolgreich abgeschlossenes technisches Studium oder eine vergleichbare Qualifikation.
- Nachweislich Erfolge im technischen und internationalen Vertrieb von Investitionsgütern.
- Eigenverantwortliche und strukturierte Arbeitsweise, gepaart mit einem gesunden Pragmatismus.
- Interkulturelle Kompetenz sowie hohe Kommunikations- und Durchsetzungsfähigkeit.
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse, weitere Fremdsprachen von Vorteil.
- Internationale Reisebereitschaft.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.

Deine Aufgaben:

- Vertrieb unserer hochwertigen Maschinen und Anlagen für die pharmazeutische Industrie weltweit.
- Neben nachhaltigem Beziehungsmanagement zu unserem Partner vor Ort, erschließt Du neue Umsatzpotentiale in der Region.
- Selbstverständlich bist Du für die Erstellung & Nachverfolgung der Angebote und der Vertragsverhandlung sowie für das Durchführen von Verkaufsaktionen verantwortlich.
- Repräsentieren des Unternehmens auf Messen und Tagungen im In- und Ausland.
- Interdisziplinäre Zusammenarbeit mit den jeweiligen Fachabteilungen während der Angebots- und Auftragsphase.



ROTA Verpackungstechnik GmbH&Co. KG - Postfach 1131 - 79656 Wehr
Tel.: 07762/708-0, Mail: karriere@rota.de, web: www.rota.de



FOCUS ON DETAILS