

Field Sales Manager ERP (w/m/d)

Für das Sales-Team unseres Tochterunternehmens Nissen & Velten Software GmbH suchen wir, für unseren Standort in Stockach, eine/n

Field Sales Manager (w/m/d)

für die Gestaltung des Vertriebsprozess von A bis Z.

Die Nissen & Velten Software ist ein starker Arbeitgeber in der Zukunftsbranche IT. Unternehmenssoftware für den Erfolg unserer Kunden aus dem Mittelstand ist unser D(o)ing. Seit 30 Jahren entwickeln wir uns und unser Produkt permanent weiter. Wir produzieren innovative BusinessSoftware für mittelständische Unternehmen. eNventa bietet smarte Lösungen für ERP, CRM, E-Commerce und Logistik. Unser Kundenfokus: der Großhandel. Deutschlandweit arbeiten 90 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter am Erfolg des Unternehmens – sie sitzen am Standort Stockach, in der Niederlassung in Osnabrück oder im HomeOffice. Wir setzen auf agile, neugierige und engagierte Köpfe mit unterschiedlichen Erfahrungen und aus unterschiedlichen Backgrounds – für das beste Team. Werden auch Sie Teil unserer Erfolgsgeschichte!

Ihre Aufgaben

- Sie präsentieren unser Produktportfolio und beraten die Kunden vor Ort, per Videokonferenz, Telefon oder E-Mail.
- Sie gestalten den Vertriebsprozess von A bis Z, von der Angebotsbearbeitung und -präsentation über das Verfolgen von Projekten bis hin zum Vertragsabschluss inklusive Vertrags- und Preisverhandlungen
- Sie kommunizieren sympathisch, verbindlich und qualifiziert zugleich, knüpfen so spielend neue Kundenbeziehungen und intensivieren diese auf Entscheiderbene.
- Außerdem beobachten Sie Ihren Markt sowie die Wettbewerber und bringen Ihre Erkenntnisse zielorientiert in die strategische Umsatzplanung ein
- Es warten anspruchsvolle Themen wie Cloud, Digitalisierung, Lead Generierung via Social Media und vieles mehr auf Sie

Ihr Profil

- Sie verfügen über ein erfolgreich abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder eine vergleichbare Ausbildung
- Mit mehrjähriger Vertriebserfahrung im Bereich ERP sprechen Sie die Sprache unserer Kunden
- Ein hohes Verständnis für Prozesse und organisatorische Abläufe in mittelständischen Unternehmen - Kenntnisse im Bereich des technischen Großhandels / Produktionsverbindungshandels sind von Vorteil
- Mit Ihrem sympathischen und selbstbewussten Auftreten stehen Sie für ein innovatives Mindset
- Sie denken und handeln leistungs-, kunden- und abschlussorientiert. Sie sind Unternehmer im Unternehmen! Eine große Portion Eigenständigkeit, Souveränität und Selbstmotivation bringen Sie außerdem mit
- Reisebereitschaft innerhalb Deutschland

Was wir bieten

- Teamwork – einen attraktiven und modernen Arbeitsplatz in einem Unternehmen, in welchem Engagement, Eigeninitiative und gegenseitige Unterstützung großgeschrieben werden
- Sozialleistungen und eine leistungsgerechte attraktive Vergütung
- Flexible Arbeitszeitgestaltung
- Firmenwagen (auch zur privaten Nutzung), Mobiltelefon, Tablet, Notebook
- Vielfältige Möglichkeiten, sich persönlich und fachlich weiterzuentwickeln
- Weitere attraktive Vorteile finden Sie auf unserer Karriereseite

Mehr über uns und das Unternehmen finden Sie unter www.enventa.de oder www.nissen-velten.de.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung an jobs@enventa.de.

jobs@enventa.de

Nissen & Velten Software GmbH
Goethestraße 33, 78333 Stockach
Tel.: +49 (0) 7771 / 879 – 0
www.nissen-velten.de